

Chargé d'études de prix

SON RÔLE Il étudie le besoin du client et la réponse technique à lui apporter. Avec ces éléments, il fixe le juste prix : celui qui à la fois sera accepté par le client et permettra à l'entreprise de progresser. Un métier complet et épanouissant, à mi-chemin entre le commercial et la création.

SES MISSIONS

- ✓ Évaluer le besoin du client
- ✓ Proposer une solution produit en collaboration avec le bureau d'études
- ✓ Calculer les seuils de rentabilité
- ✓ Établir les prix de vente
- ✓ Formuler une réponse au client



SES QUALITÉS

- Vision transversale*
- Adaptabilité & réactivité*
- Audace*
- Goût du travail en équipe*
- Maîtrise des logiciels de conception*



SON SALAIRE
1800 € → 2500 €

Où travaille-t-il ?
Clientèle
Bureau d'études

SON ÉVOLUTION 
Directeur commercial

VOTRE FORMATION

- ★ BAC PRO menuisier aluminium-verre
- ★ BTS enveloppe du bâtiment conception et réalisation
- ★ Licence Pro Management et ingénierie des entreprises de façade

→ Des formations dans toute la France
www.batir-en-alu.fr/metiers



Découvrez
tous les
contenus